

Wij verkopen geen AI. Wij verkopen controle over AI.

AI veilig, beheersbaar en waardevol inzetten binnen je organisatie — met governance, security, datakwaliteit en adoptie als voorwaarden voor waarde. Vier lagen, één aanpak, één factuur van je vertrouwde partner.

We don't manage technology. We manage intelligence.

Vier lagen, van AI Ready tot Managed AI

01 · AI READY Assessment Waar sta je en hoe start je veilig? Quickscan en readiness-assessment.	02 · AI ADOPT Consulting Copilot-implementatie, training en adoptie zodat medewerkers AI echt gebruiken.	03 · AI AUTOMATE Implementatie Agents en workflows die processen en kenniswerk aantoonbaar efficiënter maken.	04 · MANAGED AI Recurring Governance, security, monitoring en kostenbewaking, doorlopend geregeld.
---	--	---	--

01 Copilot in 30 — de snelle start

01 Identificeren M365-gebruikers zonder Copilot	02 Plannen Eigen 30-dagenplan via Success Planner	03 Activeren Trial: 25 gebruikers, 30 dagen	04 Ervaren Outlook · vergaderingen · apps · agents	05 Converteren Gebruik aantonen, dan uitrol
---	---	---	--	---

€ 1.500 voor 20 uur begeleiding. Deelnemers ronden af met het persoonlijk certificaat **AI Geletterdheid Foundation**: verantwoord gebruik, privacy, bias en hallucinaties herkennen, menselijke controle. Bewust scherp geprijsd als investering in de start.

02 Consultancy — vaste producten en specialisten

Product	Prijs	Doorlooptijd	Specialist	Focus
Copilot in 30 — begeleiding	€ 1.500	30 dgn, 20 uur	AI/Data Consultant	Use cases, adoptie, datavraagstukken
AI Quickscan / Readiness	€ 1.500	2 weken	AI Engineer / Agent Developer	Agents en automatisering
AI Readiness Assessment	op aanvraag	4–6 weken	Data Engineer / BI-specialist	Dataplatform en dashboards
Agent — standaard, uit bibliotheek	op aanvraag	vast	AI Governance & Security Consultant	Beleid, risico en compliance
Agent — samengesteld, meerdere bronnen	op aanvraag	in fasen	Lead Architect / Principal	Architectuur en koers
			Projectleiding	Planning en oplevering

Copilot in 30: 25 gebruikers. Alle bedragen exclusief btw.

Tarieven op aanvraag; gunstiger met een Intelligence-abonnement.

03 Zo werkt het model

Component	Type	Waarvoor
A Consultancy & projecten	eenmalig — uurtarief of vaste prijs	Assessments, adoptie, agentbouw
B Customer Success Fee	vast per klant per maand	Regie, roadmap, governance board, rapportage
C Intelligence per-user fee	per gebruiker per maand	Managed AI Governance, monitoring, AI-geletterdheid
D Managed Capacity	vast urenblok per maand	Mixed team van specialisten, afroepbaar
+ Agent-abonnementen	per agent per maand	Agent werkend en veilig houden

Modulair te combineren; een klant neemt er minimaal twee af.

04 Customer Success Fee

Vast bedrag per klant per maand, afgestemd op de grootte van je organisatie. Niet declarabel per uur: dit is wat je koopt om niet zelf te hoeven sturen.

Inbegrepen

Vast aanspreekpunt

Kwartaalroadmap en governance board

Adoptie- en gebruiksrapportage

AI-kostenbewaking

Vorbereiding van de QBR

Optioneel — outcome-component: basisfee plus een deel van de aantoonbare besparing over de eerste twaalf maanden, gemeten tegen een gezamenlijk vastgestelde baseline. Alleen waar de besparing meetbaar is, zoals factuurverwerking, werkbon-naar-factuur en mailafhandeling.

06 Intelligence per-user fee

Drie niveaus bovenop het bestaande werkplekpakket. Deze fee dekt wat met het aantal gebruikers meeschaalt, met een staffel die oploopt in voordeel naarmate je organisatie groeit.

AI Secure — basis op orde.
Shadow AI-detectie, beleid en maandelijkse rapportage.

AI Managed — governance actief beheerd. Het standaardaanbod, inclusief adoptie, agent governance en kostenbeheer.

AI Intelligence — AI als bedrijfscompetentie. Met executive dashboard, governance board en strategische roadmap.

Per gebruiker per maand, exclusief btw en Microsoft-licenties. Prijzen op aanvraag.

07 Managed Capacity

Een mixed team (AI/data consultant, engineer, governance-specialist, projectleiding) staat een vast aantal uren per maand beschikbaar. Voor wie doorlopend wil bouwen zonder telkens een projectofferte.

Beschikbaar in vier blokken (S, M, L, XL), twaalf maanden looptijd, maandelijks gefactureerd. Een deel van de ongebruikte uren schuift door naar de volgende maand. Capaciteit is gereserveerd; het planhorizon is standaard tien werkdagen. Managed Capacity vervangt de Customer Success Fee niet: regie en capaciteit zijn verschillende dingen.

05 Agent-abonnementen

De bouw is eenmalig. Het werkend en veilig houden is recurring.

Type agent

Per maand

Standaard uit de bibliotheek

Monitoring, updates, modelwijzigingen, 1 wijzigingsverzoek per kwartaal op aanvraag

Samengesteld, meerdere bronnen

Idem + koppelingenbeheer + maandelijkse performance-review op aanvraag

Bedrijfskritisch met SLA

Idem + verhoogde SLA, uitwijk, kwartaalaudit op aanvraag

Staffelkorting bij meerdere agents.

Wat zit erin	Secure	Managed	Intell.
Shadow AI-detectie en rapportage	•	•	•
AI-polities, DLP en labeling bewaakt	•	•	•
Maandelijkse governance-rapportage	•	•	•
Copilot-adoptie- en gebruiksrapportage	—	•	•
Agent governance en lifecycle	—	•	•
AI cost management, licentie-optimalisatie	—	•	•
AI Geletterdheid Foundation	—	bij start	doorlopend
Executive dashboard en benchmarking	—	—	•
Governance board (2x per jaar)	—	—	•
Strategische AI-roadmap	—	—	•

Zo begin je

Stap	Wat
1. Quickscan	Twee weken: waar sta je en waar zit de winst?
2. Vaste start	Copilot in 30 of een agent tegen vaste prijs en doorlooptijd
3. Abonnement	Wij houden AI werkend, veilig en beheersbaar

Voorwaarden

Alle bedragen zijn exclusief btw en exclusief Microsoft-licenties (Copilot, Azure, Fabric). Recurring componenten hebben een looptijd van twaalf maanden, daarna maandelijks opzegbaar met één maand opzegtermijn. Jaarlijkse indexatie per 1 februari. Prijzen en tarieven ontvang je op aanvraag; de propositie wordt geleverd via je Smizer-label.

Benieuwd wat dit voor jouw organisatie betekent?

Vraag meer informatie aan — we laten zien waar je staat en wat de eerste stap is.

[Plan je AI-gesprek →](#)