

Regie over je AI: een vast aanspreekpunt en een duidelijke roadmap.

De Customer Success Fee is het vaste maandbedrag voor sturing op AI-adoptie, governance en kosten. Dit koop je om niet zelf te hoeven sturen.

Wat zit erin

- Vast aanspreekpunt bij Smizer Intelligence
- Kwartaalroadmap en governance board
- Adoptie- en gebruiksrapportage
- Bewaking van AI-kosten
- Voorbereiding van de QBR

Regie en capaciteit zijn verschillende dingen. De Customer Success Fee zorgt dat er gestuurd wordt; Managed Capacity zorgt dat er gebouwd wordt.

Zo werkt het

Vast

Een vast bedrag per klant per maand, afgestemd op de grootte van je organisatie

Niet per uur

Niet declarabel per uur: sturing zonder verrassingen

Optioneel

Basisfee plus een deel van de aantoonbare besparing, gemeten tegen een gezamenlijke baseline

Prijzen op aanvraag, exclusief btw.

Benieuwd wat dit voor jouw organisatie betekent?

We laten zien waar je staat en wat de eerste stap is.

[Plan je AI-gesprek →](#)